

**Tupperware®**

# ¡DESARROLLA A LOS RECLUTAS PARA GANAR UN BONO!

**QUIÉNES:** Todos, desde Consultores hasta Líderes Empresariales

**CÓMO:** Consigue dos reclutas nuevos que se unan durante el mes de ventas de abril y que obtengan su Promoción por Consistencia para Consultores Nuevos al lograr ventas personales de \$250 o más durante los meses de venta de abril, mayo y junio.

**PREMIO:** Bono de Consistencia de Reclutador por \$75\*



**CÓMO:** Consigue cuatro reclutas nuevos que se unan durante el mes de ventas de abril y que obtengan su Promoción por Consistencia para Consultores Nuevos al lograr ventas personales de \$250 o más durante los meses de venta de abril, mayo y junio.

**PREMIO:** Bono de Consistencia de Reclutador por \$150\*



¡MÁS! También tienes la oportunidad de ganar premios como el Bono de Reclutador en las Fiestas de Abril.

\*Serás elegible para obtener el bono más alto con base en tus calificaciones, pero no ambos. El bono se pagará en USD. La fecha de compra de sus kits determina la fecha que se toma para considerar a alguien como Reclutador Nuevo. El mes de ventas de abril va del 30 de marzo al 26 de abril de 2023. El mes de ventas de mayo va del 27 de abril al 31 de mayo de 2023. El mes de ventas de junio va del 1 al 28 de junio de 2023. Las ventas que se reflejan como Volumen para calificar (VC) cuentan para sus ventas personales para calificar para la promoción. Los reclutadores pueden rastrear su progreso como reclutador nuevo para llegar a este bono en su reporte de rastreo para sus niveles inferiores. Este reporte también puede rastrear cuántos reclutadores de entre tus niveles inferiores están calificando para lograr el Bono de Consistencia de Reclutador. Para calificar, también debes lograr \$1 o más en ventas personales en el mes de ventas de junio. El bono de tu premio se pagará en tus comisiones del mes de junio (el 13 de julio de 2023), seguido de completar la Promoción por Consistencia de Consultores Nuevos.